



نموذج الاتصال الاول

مخطط المشروع

تشكر إدارة حاضنة التعليم العالي اهتمامكم وترحب باستقبال أفكاركم لتنضموا إلى فريق الشركات المحتضنة لديها .

لمعرفة المزيد عن فكرة المشروع المقترحة للانضمام إلى الحاضنة، يرجى ملء هذه الاستمارة بالبيانات اللازمة للتعريف عن مشروعكم بشكل دقيق وواضح.

ملاحظات:

- يرجى ملء هذه الاستمارة وإرسالها إلى حاضنة التعليم العالي في وزارة التعليم العالي والبحث العلمي عبر البريد الإلكتروني: incubator@rdd.edu.iq. ويمكن عند الرغبة تسليم الاستمارة مطبوعة مع نسخة الكترونية في مقر الحاضنة.
 - ترفق مع الاستمارة السيرة الذاتية لجميع أعضاء فريق العمل (أصحاب المشروع).
- على صاحب / اصحاب المشروع الاجابة بشكل تفصيلي ودقيق عن النقاط الاتية (علما أن هذه المعلومات سرية ولاستخدام ادارة الحاضنة حصرا).



١. معلومات عن صاحب/أصحاب المشروع (يُكرّر الجدول لكل عضو من أعضاء فريق المشروع)

اسم صاحب المشروع		
المؤهل العلمي		
الجنسية		
مكان وتاريخ الولادة		
رقم الهاتف المحمول		
البريد الإلكتروني		
المحافظة – عنوان الإقامة		
مقدار الوقت المخصص للمشروع	○ تفرغ كلي	○ تفرغ جزئي
في حال التفرغ الجزئي، حدّد عدد الساعات الأسبوعية التي ستخصّصها لمشروعك		



فكرة المشروع

اشرح باختصار فكرة مشروعك وما هي الخدمة أو المنتج الذي سيقدمه؟

المرحلة التي وصل إليها المشروع:

فكرة	دراسة الجدوى	بدء التنفيذ	تم التنفيذ
<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

مجال/ مجالات عمل الخدمات أو المنتج:

<input type="checkbox"/> اتصالات	<input type="checkbox"/> زراعي	<input type="checkbox"/> خدمات الكترونية	<input type="checkbox"/> نظم التشغيل
<input type="checkbox"/> تطبيقات معلوماتية	<input type="checkbox"/> صناعي	<input type="checkbox"/> تطبيقات محتوى رقمي	<input type="checkbox"/> أمن المعلومات والاتصالات
<input type="checkbox"/> هندسي	<input type="checkbox"/> خدمي	<input type="checkbox"/> غير ذلك	

حدده باختصار:

ما هي نقاط القوة التي تراها في المشروع:



٢. معلومات عن المنتج: (يمكن عند الحاجة الاستعانة بصفحة إضافية)

ما هو المنتج أو الخدمة الرئيسية التي يسعى المشروع الى تطويرها وتسويقها؟
هل هناك منتجات/خدمات مماثلة؟ وما الذي يميز منتج/خدمة المشروع عن هذه المنتجات/الخدمات؟
هل هناك حاجة لهذا المنتج/الخدمة في المجتمع؟ حاول أن تبين هذه الحاجة وكيف سيغطيها المنتج/الخدمة؟
هل تعتقد أن بإمكانك تسويق هذا المنتج/الخدمة؟ ومن هم الزبائن الذين تتوقع أن يتوجه إليهم المنتج/الخدمة؟
ما هي مراحل تحديث منتج المشروع، وما هي طريقة بيع هذا المنتج أو الخدمة؟
ما الذي يجعل مشروعك ابتكارياً و ما هي إمكانية التطوير فيه؟



السوق والمنافسة: (يمكن عند الحاجة الاستعانة بصفحة إضافية)

متى تتوقع أن تكون جاهزاً لتسويق منتجاتك أو الخدمات التي ترغب أن تقدمها شركتك؟			
ما هي الاحتياجات التي سيقوم هذا المنتج أو الخدمة بتلبيتها للسوق؟ ومن هم الزبائن المتوقعون؟			
هل هناك منتجات أو خدمات أخرى يمكن أن تقوم بإنتاجها وتسويقها؟ ما هي؟			
السوق الذي تريد أن تتوجه إليه:	محلي	عربي	عالمي



٣. دور الحاضنة

ماذا تعتقد أنك ستستفيد من وجودك في الحاضنة خلال فترة الاحتضان؟

٤. مستلزمات العمل الضرورية لإطلاق المشروع واستمراره

اشرح باختصار مستلزمات العمل الضرورية للمشروع (المواد – الأجهزة والمعدات – الخبرات- التسهيلات...)

٥. المخطط الزمني للمشروع

ضع باختصار مخططاً زمنياً يبين خطتك لتطوير المشروع أثناء وجودك في الحاضنة:		
المرحلة	الوصف	المدة الزمنية
الأولى		
الثانية		
الثالثة		
الرابعة		
ما هي النسبة المئوية لزيادة مبيعات المشروع بعد مرور عام على عمر المشروع في الحاضنة		
المرحلة	النسبة المئوية للمبيعات	
الأشهر الستة الأولى		
الأشهر السنة الثانية (نهاية الاحتضان)		
السنة التالية		

٦. الاحتياجات المالية

ما هي توقعاتك المبدئية للكلفة التقديرية الاستثمارية لإطلاق المشروع؟
ما هي التقديرات الأولية لاحتياجاتك المالية لتنفيذ مشروعك؟
من أين تتوقع أن تستطيع تأمين التمويل لهذا المشروع؟

٧. عمل المشروع

ما هي الصيغة القانونية المتوقعة لملكية مشروعك بعد الاحتضان (نوع الشركة والشركاء)؟
كيف ستتم الإدارة اليومية للمشروع؟
كم عدد الموظفين الذين ستحتاج إليهم للعمل اليومي في المشروع؟
ما هي الخبرات المميزة التي ستحتاج إليها وهل هي متوفرة بسهولة؟
كيف تنظر للمشروع ضمن نشاطاتك، هل ستعتبره نشاطاً رئيسياً أم جانبياً؟

شكراً لاهتمامك بتزويد الحاضنة بالمعلومات الدقيقة حول مشروعك.

نأمل أن تتمكن الحاضنة من إفادتك وتقديم كل العون لمشروعك لتكون من رواد الأعمال الناجحين في مجتمعنا.

○ يمكن إرفاق أي وثائق إضافية يعتقد المحتضن أنها مفيدة لتوضيح فكرة مشروعك

ملاحظة: إن كل المعلومات الواردة في هذه الاستمارة ستعامل بحرص وسرية من قبل إدارة الحاضنة ولن يطلع عليها إلا الأشخاص المعنيون بدراسة قبول المرشحين في الحاضنة.